



云南白药集团

YUNNAN BAIYAO

传承文化·超越自我·济世为民

内部资料 免费交流

云南白药集团股份有限公司 主办 ●云新出(2009)准印连字第A16020号 总第195期 2009年7月

本期导读

- 云南白药集团成为“2009年十大国企重点宣传典型” **A1**
- “云南省重点支柱产业和重大建设项目视聚”视察云南白药 云南白药集团大理制造中心奠基仪式如期举行 **A2**
- “事成就于和、力生于团结” “七月长街宴”圆满落幕 **A3**
- 情系分水岭，共建幸福泉 **A4**

公司喜报

★2009年6月，由中宣部、国务院国资委公布的

10户“2009年全国国有企业典型”推选名单正式揭晓，云南白药荣获“2009年全国国有企业典型”荣誉称号。

云南白药的人选填补了云南省之前的空白。

云南白药在首届中国最具竞争力医药上市公司20强排行榜中排名第一

日前，由中国医药企业管理协会医药经理人杂志社主办，北京大学中国医药经济研究中心、北京和君咨询有限公司联合主办的“首届中国最具竞争力医药上市公司20强评选暨2009年度最具投资价值医药上市公司10强评选”活动已经结束，云南白药在两项评选中均已胜出，在竞争力评选中云南白药得分第一。颁奖典礼于2009年7月20日在北京大学博雅国际会议中心隆重举行。

“中国最具竞争力医药上市公司20强年度评选”针对的主要是在境内外证券市场上市的中国医药上市公司评选。此评选活动发现中国最具竞争力的医药上市公司，发现中国最具发展潜力以及最具投资价值的发展领域，进而挖掘能引领中国医药产业走向未来的领袖企业。主办方筛选了132家上市公司作为本次评选的样本。在符合评选条件的样本企业中，通过公开披露等信息的整理与分析考察企业的竞争力，即通过产业维度、管理维度、资本维度、资源维度和管理者素质等五个维度系统进行量化，评选出50强候选企业名单，并从中选选出竞争力20强企业。

(信息来源/公司网站)

云南白药集团成为“2009年十大国企重点宣传典型”

本报讯 7月15-18日，由中宣部和国务院国资委联合组织的“2009年全国国有企业典型”之“云南白药集团集中宣传报道”活动在昆明举行。人民日报、新华社、中央电视台等中央主流媒体及省内相关媒体共25家齐聚云南白药，对企业进行全方位的采访报道。云南白药集团董事长专门接受了中央电视台新闻联播节目的采访。集团党委成员总书记、尹品超总经理和各大事业部领导均出席媒体见面会并接受采访。

为进一步宣传国有企业改革发展取得的成就，树立国有企业的良好形象，经中央领导同志批示同意，中央宣传部、国务院国资委近期组织中央主要新闻单位对入选“2009年全国国有企业典型”的10户国企先后进行集中采访报道。这10户企业分别是：中国电信集团公司、中国北方机车车辆工业集团公司、华侨城集团公司、中石化茂名石化分公司、中国长江三峡工程开发总公司、北京首都旅游集团

有限责任公司、云南白药集团股份有限公司、广西柳工集团有限公司、陕西法士特汽车传动集团有限公司、西藏天路股份有限公司、云南白药集团作为第5户接受全面采访报道的企业，从6月底开始就提前做好了各项准备工作，在媒体到访的4天时间里，通过实地采访、现场考察及召开媒体见面会等方式，其良好的企业形象和风貌给随行记者留下了深刻印象。之后的各家报道均做到了全方位、多角度，系统、全面、深刻地揭示云南白药的发展内涵。

17日下午举行的“全国国有企业典型宣传化南白药集团媒体见面会”由国务院国资委、云南白药集团党委主办。

吸引了中央电视台、人民日报、新华社等25家媒体记者前来采访报道。集团党委书记作重要讲话，总结了云南白药集团的发展历程，并就当前金融危机、中医药产业的前景、应对挑战作了详细的阐述。随后的现场采访和座谈会气氛热烈和谐，通过沟通达到了企业经营理念、企业文化等的诠释和传递。

根据中央领导的指示，自1999年以来，原国家经贸委与中宣部每年都推出10户全国国有企业典型进行宣传报道。

道，国务院国资委成立以来，也将此工作列为每年宣传工作的重点，并逐步形成制度，相继推出了多届全国国企典型。这对树立国有企业良好形象、提升国有企业知名度和美誉度、坚定落实好信心和信心发挥了重要作用。本次评选活动自去年10月开始到今年6月结束，历时8个月之久，我省本次向国务院国资委推荐了四家企业，唯云南白药集团最后入选。这也是云南省国企首次成功入选。(本报)



集团召开学习实践活动整改落实阶段工作部署和2009年度党建工作会议

本报讯 7月10日，云南白药集团召开深入学习实践科学发展观活动第三阶段整改落实工作部署大会。省委学习实践活动第十指导检查组组长张林冲一行到会，集团公司董事长王明晖等领导为“我为白药发展献一策”提案合理化建议活动中获奖集体颁奖。

同日下午，集团公司党委委员、集团所属各党委、总支、支部、纪检监察工作负责人、集团所属各基层企业负责人、基层团组织负责人参加了云南白药集团2009年度党建工作会议。

会上，集团公司董事长王明晖等领导为“我为白药发展献一策”提案合理化建议活动中获奖集体颁奖。

会上，集团党委成员总书记与集团所属各企业、事业部签署《2009年度企业文化建设和领导人员廉洁从业责任书》；并向制氧车间阿胶生产线颁发了团中央授予的国家级青年文明号奖牌。会议还传达了中央、省委、省纪委有关党建工作

的文件精神；通报了2008年度的党费收支情况和党建工作经费提取与使用情况，并就纪念、工会及宣传、共青团工作进行了安排和部署；最后党委书记作总结发言。他指出，科学发展观是企业经济发展的基础，各单位、事业部要认真贯彻落实科学发展观，围绕企业实现现代化、国际化的目标，在拓展市场、科技创新、延伸产业链等方面狠下功夫，努

力实现企业经济效益的提升，并在新时期做到进一步的创新、突破，为打造新世纪的现代新白药而奋发图强。

一天的会议，使与会人员思想上统一了认识，从行动上明确了目标，必将为云南白药集团党建工作和深入学习实践科学发展观活动转入第三阶段打下良好的基础。(完) 工作部/朱江

见证搬迁



云南白药集团大理制造中心建设火热进行中，图为全体管理人员参观现场。

“事成于和睦、力生于团结”

“七月长街宴”圆满举办



当前，云南白药集团整体搬迁时间过半、项目已进入整体攻坚关键阶段，产业区上部结构即将封顶，配套设施建设正加紧建设，施工现场日新月异、一片蓬勃生机。为增进团结，激励斗志，鼓舞干劲，更高效、更优质、更安全地推进整体搬迁项目实施，在云南白药置业有限公司精心筹备下，自整体搬迁启动实施以来的首次盛会“七月长街宴”于7月10日下午在整体搬迁显黄指挥部如期隆重举行。

“七月长街宴”是一场别开生面的、富有创新性的团队盛宴，充分体现了“和谐、友爱、团结、共促发展”的主题，展示出云南白药深厚的企业文化积淀和“海纳百川、有容乃大”的胸怀气魄。盛会邀请到设计单位、建设单位、监理单位以及当地政府相关部门的有关领导和嘉宾，集团执行董事、云南白药置业有限公司

副总裁等一系列节目，隆重热烈、丰富多彩。盛会当中，浓郁的文化也得以充分展现，“美酒壮心头的火，燃得斗志永不退。今天啊看饮胜利酒、明日啊上阵杀敌百倍”，而最具民族特色的怒江大峡谷傣族酿酒习俗、粗犷豪迈的彝家敬酒歌则将宴会一步步推向高潮。

当大合唱《明天会更好》、《难忘今宵》唱响盛宴尾声时，全场情绪高涨，舞台上上下下在大合唱中全面互动了起来，汇集欢乐的海洋。“这是我们所参与建设的项目中最难忘的一次盛宴！”、“承建方与业主方从未有过这样和谐融洽、只有产生文化和白药的碰撞才会产生这样感人的场面，我们是一家人！”……一句句肺腑之言是对“七月长街宴”成功举办最好诠释，更是对百年白药的敬意及由衷赞美！

七月长街宴的成功举办，不仅是对于一线管理人员及全体建设者的最好犒赏，也是对全体白药建设者的由衷的感谢，更是在整体搬迁项目攻坚重的一场精神动员，是增进团结、凝聚力量的盛会！不仅缓解了斗志、增进了双方的理解及团结，更重要的是凝聚了力量、统一了方向。“事成于和睦、力生于团结”，齐心协力一定能把云南白药整体搬迁项目早日建成建好。

(云南白药五业有限公司)

分享销售体会

转眼从事销售这个行业已经12年了，12年前我放弃了父母为我安排好的可以通往公务员的人生道路，一腔热情投身到了销售行业，理由很简单，就是每当我向一个客户成功地推销了产品后，都会有一种成就感，令我快乐无比。长久的工作经历让我许多关于销售工作的体会，我愿意与大家一同分享、朋友共同分享，一起共勉。

在从事销售工作时，我们要学会微笑。辛苦和奔波不可避免会让我们带有一些情绪，但面对客户时一定要笑得真诚，心理学上讲，人与人之间的情感，前10秒最关键，10秒中决定对方以何种态度跟你接触，所以学会微笑着你的谈判才会有一个好的开始。

第二，销售员要有良好的个人形象。你给人的第一印象是什么？一个拥有整洁外貌的人容易赢得别人的信任

和好感。

第三，做一名销售员我们一定要具备专业知识。我们一定要了解我们的商品。“云南白药牙膏有什么功能？它与其它品牌有什么区别？”面对咨询而无法提供完整或立即的答复，“我再回去查查看”、“这个问题请经理来跟你说明”，“这一点我不太清楚”……你的价值会上大打折扣。

第四，要换位思考，现在的销售员大部分都是语言沟通的，但与客户沟通时，有时他们不了解产品的情景对对产品有误解，这是很正常的事。“云南白药牙膏你一味地与其争辩，就算你赢得了争辩，最后也会失去客户，何必呢？这个时候我们最好的办法就是站在他们的立场上，用事实证明给他看，拿出你的成功的案例，让他们去体会。”

第五，我认为“坚持”是一个销售员一定要具备的

一个信念。每当我被客户拒绝第一次时，我经常这样对自己说，有可能有10个推销员中有5个会从此打住；被拒绝第二次时，我又对自己说5个人中又少掉2个；再被拒绝第三次时，我想只剩下我一个人已经在第四次努力了，这时我已经没有了竞争对手。成功的销售员是屡败屡战的。

第六，我认为是最重要，就是做一名销售员，我们一定要不能忽略自己的老客户。现实当中，我们好多销售员，干了多年，还像新入行那样，天天都在找客户，他们不负责地告诉你，大部份原因是你忘记了你的老客户，所以，下次如果你的老客户过来，你一定要隆重地向大家介绍，感谢他带来了你的东西，连续过节的时候给你的客户发一张卡片，或发一条短信问候，相信你的销售业绩会越来越高的。

(健康产品事业部/陈婷)

2009年6月16日上午，云南白药集团与马来西亚海狗集团在马来西亚吉隆坡的银行家俱乐部举行全面合作新闻发布会暨总结前协议签字仪式。云南白药集团海外业务部经理姚波与海狗集团总经理陈昭福作为合作双方的授权代表，分别在合作协议上签字。

此举是我们开辟海外销售渠道、进入穆斯林国家市场的重要步骤。海外市场的运营操作与国内市场不尽相同。这个成果来之不易，前后历经一年多的谈判和协商，克服了重重困难，最终白药集团和海狗集团终于如愿达成了这一全面合作的目的。与此同时，19个在马来西亚注册产品的经销权转换已于6月顺利通过了马来西亚卫生部的批准，全部转入海狗的商业运营。

集团公司技术质量总监李劲在新闻发布会上介绍说，早在2006年，云南白药集团已开始与海狗的合作，这次的总结暨全面合作，已经经过一年多的筹备，合作的19种产品都已在马来西亚上市，获得卫生部门批准并获得清真认证(CHALAL)。李劲总监表示，“选定一个好的经销商对白药海外业务的开发而言，具有重要意义。云南白药非常高兴能进一步拓展与海狗的合作关系，此次经销权协议的签署，将增强双方的互利合作。”

海狗集团董事长陈昭福首先表态表示，“海狗对白药产品的质量和市场潜能深具信心，此系

列产品将是今年重点推广产品。也是集团未来五年的业务新亮点。”陈凯希还透露，海狗在获得云南白药集团产品在马来西亚独家经销权之前，已开始代理销售云南白药气雾剂和白药牙膏，分别以不同渠道进行推广。目前市场表现不错。

马来西亚海狗集团成立于1975年，现已发展成为马来西亚最大的中医药保健品经销商。云南白药集团与海狗集团的合作无疑是强强联合。援引中国驻马来西亚大使馆经济商务参赞高文宽先生的话说：云南白药集团与海狗集团在马来西亚的合作是“门当户对”，在当前全球经济遭受金融危机影响的形势下，此举展示了中马贸易合作的巨大潜力。而马来西亚又是一个政局稳定、发展迅速的国家，如果双方能把握好这次合作机会，马来西亚将成为云南白药在东南亚市场的一个新亮点，也将给双方带来双赢互利的结果！

(海外部/马磊)

生产制造中心举行“岗位安全操作竞赛”活动



以赴。最后来自制刺车间气雾剂机组的选手脱颖而出，一举摘魁。

竞赛活动已然结束，安全生产月活动也必须在大家工作的每一天得到加强。据国家安全生产监督管理总局统计，目前我国一年平均要发生1万起事故，而且还有不断上升的趋势。作为白药集团生产一线的职工，尤其要树立安全意识，将“安全生产”定于一生的幸福与欢乐、企业财产的安全”。

在追求生产效率、生产质量的同时，广大员工也一定要牢记安全职责，这是一份企业责任，更是一份社会责任。(生产制造中心制刺车间/潘敏)

6月是安全生产月，为深入贯彻落实科学发展观，结合精益管理以及安全生产月活动，开展“精益管理、安全生产、科学发展”的良好工作氛围，切实增强全体员工的品质、安全、服务意识，提高全员岗位操作能力，生产制造中心制刺车间与日化车间举行了一次“岗位安全操作竞赛”活动。本次活动受到了制刺车间以及日化车间全体员工的积极响应，各工段精心选派优秀操作手代表参加，在工作人员精心策划组织安排下，整个活动在活动现场开机、视频理论理论笔试三大部分，各项比赛历时3天在指定场地正式比赛。全体选手技术非凡、沉着冷静、全力



你从抚仙湖畔采到昆明
你采寿星，那火雷生
你敲了那儿的短笛
你写了那山那岭那的草堂

你敲那盛开的春风
你敲那盛开的春风
你敲那盛开的春风
你敲那盛开的春风

起舞吟唱谱华章



一场正确的游戏

——闲话盖茨退隐微软

世界名人比尔·盖茨自6月27日退出微软日常管理实务，还把他的财产580亿美元全数捐给其名下的比尔和梅琳达·盖茨基金会，全力支持公共卫生及消除贫困的慈善事业。这让我想起另一个刚入寻味的故事。在春秋时期，一天，孔子在鲁国曲阜庙里参观，看见一种倾斜而不宜平视的容器。孔子向守庙人询问说：“这是什么器具？”守庙人说：“这是鲁君放在身边的一种器具”。孔子说：“我听

说这种器具空着的时候就倾斜，灌进一半水就立着，灌满了就翻倒了。”孔子回头对守庙人说：“灌满水吧！”守庙人就灌水到容器里，水灌到一半，容器就正立着，倒满水就翻倒了。空着的时候就倾斜。孔子明然长叹：“唉！哪有满了不翻倒的呢？”

33年前，盖茨和同年伙伴保罗·艾伦创建了微软公司。33年以来，他们共同创造了一个个财富神话，被世人仰慕。现在52岁的他，正值年富力强的

书里飘香

伫立在荒漠中的精神巨人

再读《唐吉珂德》

古今中外，如果要推荐精神巨人，非唐吉珂德莫属。这个从骑士小说中流落到所有读者精神庄园的瘦男人，以其似乎迷了心窍的疯狂成就了艺术中幻象和醉醒的完美结合。而恰恰是每个时代的读者不间断阅读之后的思想。

小说中唐吉珂德的周游产生于一种想象，也可以说是一种没有罪恶感的放纵，唐吉珂德手持长矛，斗志昂扬地与地面搏斗的板甲托地地多商人搏斗，与磨房的风车彼此交战。他也是狡黠的，用背定的口吻许诺在将来送给仆人一个海狗，由此来坚定仆人杀牲的悲愤。在坚

单而匮乏乏味的现实中，唐浪漫地认定每个村下的乡绅都属东西面内亚为自己的意中人，以此来成全自己的骑士形象。

每个人都应该承认，唐是追求完美的，而且是执着的，无坚不摧的。唐从来没有放弃过自己的斗志，哪怕是路遇驴夫自己遭到一顿风雨似的殴打。皮开肉绽处于昏迷被好心人送回故乡。他躺在床上，仍旧保持着不屈的强悍，嘴里大声地胡言乱语，手里挥到四处乱点。神父说，老先生，上帝会保佑你的，坚强的唐以傲慢的口吻回答，神父，他们是出于妒忌



2009年7月14日，武定石蜡乡分水岭村洋溢起欢声与笑语。这一天，药品事业部党支部为村里送来了建设饮水工程的管道材料，支部与分水岭村共建饮水工程正式启动，本

月底项目完工。武定石蜡乡分水岭村现有村民138人，共计43户，是药品事业部党支部的对口扶贫村寨。自2007年起，该党支部就根据实际先后组织开展了“暖”、“健康小药箱”等多种帮扶项目。分水岭村交通不便，种植环境恶劣，尤其是由于管道老化及水源方面的问题，村民生活基本用水难以保障，而且对作物的生长有很大的不利。药品事业部党支部经过多次实地调研，在多个可帮扶项目中将解决村民饮水难的问题列为基础重要项目实施。2009年，在集团党委领导的高度重视和支持下，支部启动“饮水工程”帮扶项目，购买管道材料，切实解决分水岭村饮水的实际问题。项目的实施也得到了武定基地兄弟部门的帮助。饮水工程的建设，解决了分水岭村基础民生问题，项目意义长远。药品事业部党支部将在教育和财政资助方面对分水岭村进行进一步的帮扶。（药品事业部党支部）

6月12日，天气不错，下午四点左右，我们来到呈贡新区的李子园。成熟的李子已经把树枝压弯了，施工带来飞扬的尘土盖不住满树的红黄和那份收获的喜悦。品完完美味的李子，呈贡镇项目指挥部的同志们热情地接待了我们，介绍了正在建设中的生产车间有规划中的“水上餐厅”。现代化的自药新篇章将从这里开始。

相对于期待中的未来，我们眼前看到的是搬迁项目组兢兢业业、精益求精的工作态度和他们热情奉献精神。呈贡搬迁

项目指挥部的门前是一条简陋的砂石路，背面就是正在建设中的办公大楼，正是这五间简陋的临时房承载着我们对白药明天的期望。在这里，搬迁项目组不仅要保证保质保量的完成搬迁工作，同时也肩负着给这座即将建造可以生根的基石。飞扬的尘土掩不住他们的热忱、施工的节奏打不乱他们计划的节奏。那份坚定、那份信念来自他们对自己的责任；来自他们对自己的信心；来自他们对自己的职业精神。让我们为奋战在一线的搬迁项目组的领导和同事们深深鞠躬，让我们

道一声：您们辛苦了！或许很多人都曾有过这样的希望：可以不劳而获地过着安逸的生活！这是对自己的懈怠和不负责的工作，只有热忱地对待自己的工作，才能更好地实现自己的社会价值。工作是人类社会赋予每个人的使命，它和其他有价值的东西一样，值得我们用一颗真诚的心去对待，让我们以更饱满的热情投入到每天的工作中，让我们共同体会生命中的这一重要历程。（技术质量部）

让我们同行

事业鼎盛，财源滚滚，却忽然告高微软。我说，我不能再站住了。我离开后，会有人填补我留下的空白。再说，微软是一路跌跌撞撞走过来的，今天的微软并非完美，如果我们不求改变，不吸引优秀人才，这时我们将是一件十分危险的事情。能够收获百世。因为，人们会记住他。

在企业赛场上，许多选手永远没游过从“瓶子”里拈出才用橡树干捅我，报仇的报，我会记在心里。可是，可怜的唐，所有的骑士都注定遭受苦难的背里，报仇的事情，记在心里又能怎样？在每个幻想或是现实中的个人身上同样注定要背负不同的磨难和无常考验。

写到这里，必须以敬重的眼神回望作者塞万提斯。他的经历过战争、瘟疫、牢狱、流亡困苦，有生之年一点都不风头的他，他的灵魂一直在和唐吉珂德翩翩起舞。从这一点说，正因为作家充满悲悯哲理的一生，才成就了这部伟大作品的丰腴哲理内涵。

位置，但他们都会将一生的时间都用来掌握命运，让自己的日程表挂在别人的手中。而盖茨以“顶顶选手”的姿态激流勇进，彰显英雄本色，真正的明智之举。如果引用（美）比尔·盖茨的肺腑感言，那就是“玩一场真正的游戏。”如果拿中国古语来形容，真实地演绎了“逝事当于正盛之时，居身宜居于独居之日”。中外语言合璧，正所谓大江后浪推前浪，一浪比一浪高，后来者居上，是客观的自然规律，人

生也可以避免。一个人，是要有点精神的，与其自己走下坡路是被淘汰，还不如自己在事业巅峰之际让贤与人。然而，这并不常人能做到的。由盖茨引退微软的典范上看，人生不是一时的成功，人生的意义是在不断成长中获得成功。人才辈出的企业，将不断攀登新高度。慈善事业，人，能日好；花，也能日日红。（大理公司/老七）

唐吉珂德是一位随时准备为理想去赴蹈汤火的英雄。他的斗志是英雄，举国无双。可是阅读这部波澜壮阔的小说时，除了看到主人公的荒诞可笑外，人们必须正视他的精神力量。是的，在传递现实与想象、智慧与愚昧、勇敢与胆怯、理性与感性的矛盾交织情绪里，文艺复兴时期的文化光辉犹如一个巨大的光环笼罩在了唐吉珂德身上。

有个叫彼得潘的孩子，是西方近代欧洲方面的产物，他敢于忘却这个现实的世界，能永从童话中来表演一种水永恒的快乐。从这一点上，彼得潘和唐吉珂德具有人物共通性，即从幻想超越到理想的心理建构过程。有一理想哲学家曾经说过，文学作品是幻想使人思考。现在，我开始思考了：我们这个时代还需要英雄吗？

我们还需要奇异的理想和狂热的想象吗？

在唐吉珂德这样一个疯狂又瘦的人身上，有没有我们需要借鉴的精神内核？

我们的人生追求历程里，能多少占有命运的战斗的斗志占了多少份量？（大理公司/杨子）